

# Formation Sommelier - Caviste

Session du 07/10/2025 au 19/10/2026



# Formation Sommelier - Caviste

La formation sommelier caviste (ambassadeur en gastronomie) a pour mission de former de futurs experts du monde du vin (caviste, sommelier, chef de rang, commercial vins, chargé d'oenotourisme (H/F)...). Cette formation reconnue par l'Etat se déroule sur 12 mois en contrat d'apprentissage.



## Qu'est ce qu'un sommelier-caviste ?

Le sommelier caviste est un expert du vin et des produits nobles (spiritueux, cocktail, bière, fromage...) au service de plusieurs structures : caves, restaurants, bar à vins... Il est capable de sélectionner, déguster, conseiller et vendre du vin, et également d'accorder les mets aux vins.



## Durée et dates de la formation :

Du 07/10/2025 au 19/10/2026

Durée : 518h sur 15 semaines

Du lundi au vendredi, de 9h à 12h30 et de 13h30 à 17h



## Quel contrat ?

En contrat d'apprentissage de 12 mois sur la durée de la formation (avec possibilité d'embauche 3 mois avant la formation et jusqu'à 2 mois après).  
Formation en alternance : 1/4 du temps en formation, 3/4 du temps en entreprise.



## Formateurs :

Formateurs, experts et actifs dans leur domaine d'enseignement.

# Formation Sommelier - Caviste

## TEMPS FORTS

AU CFA les 3B à Vitré, vous pourrez découvrir un lieu de cours atypique. En plus d'une salle spacieuse et colorée s'y trouvent une cave, une micro-brasserie et un bar. Cette formation est ponctuée de nombreux temps forts comme :



Organisation  
d'ateliers de  
dégustations



Journée accords  
Mets et Vins avec  
une cheffe



Visites de  
vignobles et  
de distilleries



Cours de  
mixologie

# Formation Sommelier - Caviste

## PROGRAMME

### **Bloc 1 – Elaborer une offre de vins et autres produits nobles**

Dégustation analytique, visite de vignobles et de lieux, approche sensible de la dégustation, dégustation géo sensorielle, œnologie, sélection de vins, biodynamie et vins nature.

### **Bloc 2 – Assurer la vente de vins et autres produits nobles**

Les grands styles de vins, les techniques de vente en restaurant et en cave, la vente émotionnelle, les accords mets et vins niveau 1, la vente additionnelle, les supports de vente, la gestion des stocks d'une cave à vin, le service du vin.

### **Bloc 3 – Conseiller une offre de vins et autres produits nobles**

Les régions viticoles : Alsace, Champagne, Bourgogne, Bordeaux, Vallée du Rhône, Vallée de la Loire, Jura, Savoie, Provence, Languedoc-Roussillon, Sud-Ouest, Corse, Beaujolais, les vins du monde, les accords mets et vins niveau 2, l'anglais du vin, les cocktails, les spiritueux, le saké, les bières, le cidre, le poiré et le fromage.

### **Bloc 4 – Promouvoir l'offre de vins et autres produits nobles sur les marchés français et internationaux**

Techniques expertes de vente du vin, communication et œnotourisme.

### **Bloc 5 – Gérer et développer une activité de sommelier caviste**

Politique tarifaire, gestion (statuts, outils de gestion), stratégies d'étude du marché, management, réglementation et législation.

# Formation Sommelier - Caviste

INSCRIPTION



## Démarches :

Envoyer un mail à [secretariat@cfa-les3bvitre.com](mailto:secretariat@cfa-les3bvitre.com) avec votre CV et une lettre de motivation présentant votre projet professionnel en lien avec la formation.

Un entretien individuel de motivation est proposé à tous les candidats à la formation.

Nous vous accompagnerons dans l'ensemble de vos démarches dans le cadre de votre entrée en formation.



## Rémunération :

Dans le cadre d'un contrat d'apprentissage : rémunération selon l'âge.



## Conditions d'admission :

Avoir un niveau B2 en français, être sensible à la culture du vin, avoir un projet professionnel autour du vin, être majeur.



## Validation de la formation :

- Sessions hebdomadaires de la valorisation des acquis
- 2 partiels
- Examen final pour obtention de la certification de Sommelier Caviste



## Financement :

Dans le cadre d'un contrat d'apprentissage : formation 100% financée.

# Formation Sommelier - Caviste

## INFORMATIONS SUR LA CERTIFICATION



### Objectifs :

Donner à toute personne concernée une connaissance suffisante des produits et services attendus dans les métiers concernés :

- Élaborer une offre de vins et autres produits nobles
- Assurer la vente de vins et autres produits nobles
- Conseiller et faire découvrir des vins et autres produits nobles
- Promouvoir l'offre de vins et autres produits nobles sur les marchés français et internationaux
- Gérer et développer une activité de sommelier-caviste

### Modalités pédagogiques :

Formation en présentiel. 4 jours en asynchrone ou distanciel avec support d'assistance

Cas pratique, méthodes de l'incident et discussion collective

Jeux de rôles : langages et gestuelles face à un client

Le rôle du ou des formateur(s) :

Évaluer les compétences – Évaluer les acquis – Apport théorique

Animer le groupe et faire émerger les solutions par des techniques d'animation participative (question ouverte, chercher l'erreur, méthodes de l'incident)

### Méthodes pédagogiques :

Formation pratique (ateliers, simulations, mises en situation, résolution de problèmes, dégustations) et théorique (powerpoint). Accompagnement personnalisé, démonstrations, questionnements, confrontation entre pairs et vérification des acquis.

CERTIFICATION RNCP39204 de niveau 4 enregistrée le 27/06/24

Certificateur : Franck Thomas Formation

Chaque bloc peut être acquis indépendamment des autres, et pour une durée à vie.

Tous les blocs doivent être acquis pour valider la certification.